



Projekt „Twoja perspektywa.”

Szczecin, 10.09.2019r.

ROZEZNANIE RYNKU – ZAPYTANIE O CENĘ

dot. realizacji spotkań indywidualnych z Case Managerem (monitorujących)

W związku z realizacją projektu pn. **”Twoja Perspektywa.”**, nr umowy POWR.01.03.01-00-0074/18-00 realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020, Priorytet 1. Osoby młode na rynku pracy, Działanie: 1.3 Wsparcie osób młodych znajdujących się w szczególnie trudnej sytuacji, Wyższa Szkoła Integracji Europejskiej zaprasza Państwa do złożenia oferty cenowej w procedurze rozeznania rynku do świadczenia usług w zakresie:

1. Realizacji spotkań indywidualnych (monitorujących) z Case Managerem dla Uczestników Projektu.

I. ZAMAWIAJĄCY

Wyższa Szkoła Integracji Europejskiej z siedzibą w Szczecinie
ul. Mickiewicza 47
70-385 Szczecin

II. OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA

Zamówienie objęte niniejszym zapytaniem ofertowym obejmuje:

Realizację spotkań indywidualnych (monitorujących) z Case Managerem dla Uczestników Projektu.

Case Management - Zarządzanie pojedynczym przypadkiem – wsparcie wzorowane na funkcjonującym w wielu krajach UE rozwiązaniu (np. Niemcy, Wielka Brytania), które ma na celu przygotowanie UP do radzenia sobie w sytuacjach trudnych związanych z podejmowaniem zarówno aktywności zawodowej jak i społecznej. Każdy UP będzie przebywał pod stałą opieką case managera (przez cały okres będzie to ta i osoba dla UP) zgodnie z metodologią CM: znaczenie ma relacja „case manager-Uczestnik Projektu”. Wsparcie realizowane będzie z wykorzystaniem rozwiązań i narzędzi wypracowanych w ramach projektu, którego autorem był Inbit Sp. z o.o. „Osiągnij sukces z osobistym menedżerem” (POKL.06.01.01-10-011/12), bazujących na metodologii Case Management'u (Zarządzanie Pojedynczym Przypadkiem). Opracowane oraz przetestowane narzędzia (projekt został zrealizowany w latach 2013-2014) pozwolą na zwiększenie udzielanego wsparcia, a tym samym przyczynią się do osiągnięcia wskaźników. Case Management jest ważnym narzędziem doradztwa zawodowego w Europie Zachodniej. Osoba korzystająca ze wsparcia uczy się zarządzania własnym potencjałem, a od doradcy zawodowego wymagana jest duża elastyczność w kreowaniu rozwiązań problemu oraz wymaga się respektowania dostarczanej mu wiedzy przez odbiorcę usługi na temat historii i przebiegu życia zawodowego, a także życia pozazawodowego, w celu zrewitalizowania jego możliwości rozwojowych. W modelowym ujęciu osobisty manager jest osobą, która pomaga jednostkom odnaleźć właściwe rozwiązania życiowe, skutecznie oddziałuje na środowisko społeczne w celu usprawnienia i udrożnienia komunikacji społecznej osobom mającym problem/problemy z różnych powodów - w tym konkretnym przypadku z powodu bezrobocia ci najmniej 80% grupy docelowej, nie więcej niż 20% grupy docelowej - ubodzy pracujący, do tego w ramach całej grupy docelowej 25% to osoby z niepełnosprawnościami - młodzież z grupy NEET.

Opis zamówienia:

- a) Zamówienie obejmuje przeprowadzenie indywidualnych spotkań doradczych (monitorujących) z nie więcej niż 60 Uczestnikami Projektu, w wymiarze nie więcej niż 9h zegarowych dla 1 uczestnika. Sumaryczna liczba godzin (540) jest wartością maksymalną założoną w Projekcie. Ostateczna liczba godzin spotkań monitorujących będzie wynikała z liczby Uczestników Projektu.
- b) Indywidualne spotkania doradcze będą realizowane na terenie województw: zachodniopomorskiego, łódzkiego, małopolskiego lub innych województw, w których zbierze się grupa Uczestników Projektu w pomieszczeniach zapewnionych przez Zamawiającego i/lub w miejscu realizacji staży zawodowych.



Projekt „Twoja perspektywa.”

- c) Spotkania dla poszczególnych uczestników będą realizowane w trakcie ich udziału w projekcie, tj. na dzień publikowania zapytania do 30.09.2020 - harmonogram spotkań będzie uzgodniony z Uczestnikami projektu.

Zakres obowiązków:

- a) Realizowanie indywidualnych spotkań monitorujących metodą Case Management, w tym:
- monitoring sytuacji oraz postępów uczestników,
 - realizację indywidualnego poradnictwa zawodowego zgodnie z założeniami Case Managementu,
 - pomoc uczestnikom w uzyskaniu (w zależności od potrzeb) wsparcia ze strony uprawnionych do tego instytucji,
 - wzmacnianie motywacji uczestników,
 - identyfikację zagrożeń mogących uniemożliwić realizację celów założonych w IPD,
- b) Prowadzenie list obecności oraz innych dokumentów związanych z realizacją spotkań monitorujących.

III. WYMAGANIA DOTYCZĄCE OFERENTÓW

1. Wykształcenie wyższe w kierunku psychologii, doradztwa zawodowego (lub pokrewne) lub ukończone studia podyplomowe we wskazanych powyżej kierunkach (weryfikacja na podstawie CV oraz kopii dyplomu ukończenia szkoły wyższej).
2. Min. 2 lata doświadczenia zawodowego z zakresu doradztwa zawodowego, w pracy z bezrobotnymi/biernymi zawodowo. Weryfikacja przeprowadzona zostanie na podstawie zapisów zawartych w CV

IV. INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

1. Zamawiający nie pokrywa kosztów dojazdu, zakwaterowania itp. Wykonawcy, z uwagi na planowany obszar realizacji zamówienia. Oferenci **muszą** uwzględnić w swej ofercie koszty związane z dojazdem do dowolnego miejsca realizacji wsparcia.
2. Wykonawca zapewni **przestrzeganie polityki równych szans**, w szczególności stosowanie języka równościowego oraz uwzględnienie kwestii równości szans podczas realizacji zajęć.
3. Wykonawca zapewni **rzetelne prowadzenie dokumentacji związanej z realizacją przedmiotu zamówienia** (listy obecności), na wzorach dokumentów zatwierdzonych przez Zamawiającego oraz zapewni ich przekazanie Zamawiającemu (na jego wniosek).
4. Różnicowanie ma na celu wyłącznie określenie ceny rynkowej usługi.
5. Niniejsze zapytanie o cenę jest umieszczone: na tablicy ogłoszeń

V. MIEJSCE I TERMIN WYKONANIA ZAMÓWIENIA

1. Termin realizacji niniejszego zamówienia: **IX.2019 - IX.2020**.
Dokładny termin realizacji w/w zamówienia będzie ustalany indywidualnie w porozumieniu z Zamawiającym.
2. Miejsce realizacji przedmiotu zamówienia to: województwo zachodniopomorskie, łódzkie, małopolskie lub inne województwa, w których zbierze się grupa Uczestników Projektu w pomieszczeniach zapewnionych przez Zamawiającego i/lub w miejscu realizacji staży zawodowych.

VI. FORMA ZŁOŻENIA OFERTY

W ramach rozpoznania rynku zapraszamy do uzupełnienia oferty cenowej znajdującej się w załączniku i złożenia jej w terminie do 16.09.2019 r. w jednej z następujących form:

- pisemnej poprzez doręczenie na adres:

Wyższa Szkoła Integracji Europejskiej, Biuro Projektu w Szczecinie, ul. Mickiewicza 47, 70-385 Szczecin

- poczty elektronicznej poprzez ich przesłanie pod adres: **j.nagorska@wsie.pl**

Wzór z załącznika 1 nie jest obowiązkowy, wystarczy przesłanie oferty cenowej wraz z CV.



Projekt „Twoja perspektywa.”

Załącznik nr 1. Formularz Ofertowy

FORMULARZ OFERTOWY

miejsowość i data

I. ZAMAWIAJĄCY

Wyższa Szkoła Integracji Europejskiej
ul. A. Mickiewicza 47, 70-385 Szczecin
NIP: 852224682
REGON: 811886473

II. OFERENT

Nazwa Oferenta _____

Adres: _____

Tel. _____ E-mail: _____

III. OFERTA CENOWA

W nawiązaniu do zapytania ofertowego oferuję wykonanie przedmiotu zamówienia wg poniższej specyfikacji:

Przedmiot zamówienia	Cena netto za 1 godzinę	Cena brutto za 1 godzinę
1. Realizacja spotkań indywidualnych (monitorujących) z Case Managerem dla Uczestników Projektu		

Oświadczam, że:

- 1) Zapoznałem się z Rozeznaniem rynku i przyjmuję postawione przez Zamawiającego warunki.
- 2) Oświadczam, że złożona oferta spełnia wymogi określone w Rozeznaniu Rynku.
- 3) Zobowiązuję się w przypadku przyznania zamówienia do zawarcia umowy w miejscu i terminie wskazanym przez Zamawiającego.

(data i czytelny podpis Oferenta)